

KI-Agenten als Opportunity Scout: Ideen entstehen rund um die Uhr

MANAGEMENT SUMMARY & KERNAUSSAGE

Ein KI-Agent kann heute eigenständig Märkte beobachten, Nachfragesignale erkennen und Geschäftsideen vorvalidieren – kontinuierlich, nicht nur gelegentlich. Für Schweizer KMU ohne dedizierte Business-Development-Abteilung heisst das: Die Geschäftsleitung erhält laufend vorgeprüfte Chancen statt Rohdaten und kann Opportunity Scouting endlich systematisch statt zufällig betreiben.

KONTEXT & RELEVANZ FÜR ENTSCHEIDER

Ein KI-Agent kann heute rund um die Uhr Märkte beobachten, Nachfragesignale bündeln und Geschäftsideen vorvalidieren – bevor deine Geschäftsleitung überhaupt Zeit findet, systematisch danach zu suchen. Was am MIT als Experiment für sogenannte «zero-person companies» begann, ist für Schweizer KMU eine reale Option: Opportunity Scouting verschiebt sich von gelegentlicher Intuition zu dauerhafter, datengetriebener Marktbeobachtung. Der Agent übernimmt dabei nicht die Führung – er versorgt dich mit vorgeprüften Chancen statt mit unstrukturierten Rohdaten.

MIT-Professor Paul Cheek von der Camera Culture Group und dem NANDA-Projekt baut Plattformen, auf denen weitgehend autonome Unternehmen entstehen: KI-Agenten finden eigenständig Geschäftsideen, bewerten Marktgrösse und Machbarkeit, bauen einen ersten Prototyp und übernehmen erste Schritte im Markteintritt. Dieses Konzept beschreibt er in seinem für 2026 angekündigten Buch «No One Works Here!». Am MIT Sloan GenAI-Lab zeigte das Studierendenprojekt NegotiateAI, wie eine Orchestrator-Schicht mehrere spezialisierte Agenten koordiniert, die in der Landwirtschaft automatisiert miteinander handeln – ein Marktplatz, auf dem Agenten Vertragspartner für andere Agenten sind, nicht mehr nur Werkzeuge für Menschen.

KERN-HANDLUNGSEMPFEHLUNGEN

- 01 Kontinuierliches Scanning von Foren, Reviews, Ausschreibungen und Branchendaten nach wiederkehrenden Problemen und Lücken
- 02 Automatisierte Einschätzung von Marktgrösse, Zahlungsbereitschaft und technischer Machbarkeit
- 03 Vorvalidierung über Landing Pages, Preistests oder simulierte Nachfrage, bevor Ressourcen gebunden werden
- 04 Orchestrierung mehrerer spezialisierter Agenten, die Teilschritte übernehmen und Ergebnisse zusammenführen

SCHWEIZER UMSETZUNGSKRITERIEN (REVD SG & IT-ARCHITEKTUR)

- ☒ Vollständige Konformität mit dem neuen Schweizer Datenschutzgesetz (revDSG).
- ☒ Keine Abhängigkeiten: Zero Lock-In auf proprietäre geschlossene Modelle.
- ☒ Schnittstellen zu Schweizer ERPs (Abacus, Bexio, M365) im operativen Betrieb.

Unverbindliche Prozess-Analyse

Lass uns in 20 Minuten prüfen, wo KI-Agenten in deinem Unternehmen sofort messbare Entlastung schaffen.

ki-outsourcing.ch